

**Somos una empresa enfocada a brindar soluciones logísticas a nivel internacional, servicio garantizado de entrega de última milla (paquetería y mensajería), e-commerce y servicios integrales de negocio.**

**Estamos en búsqueda de Gerente de Ventas para unirse a nuestro equipo de trabajo.**

¿Qué necesitas?

- Licenciatura en mercadotecnia, comercio exterior, administración o a fin
- Experiencia: 5 años o más en puesto similar
- Paquetería office avanzado
- Inglés Avanzado
- Edad: 30 años en adelante
- Experiencia en el giro aduanal (obligatorio)

¿Cuáles serán tus funciones?

- Cumplir los objetivos establecidos en el plan de ventas por la alta dirección.
- Definir objetivos para lo que se habrá de conseguir (output) y para lo que habrá de hacer (inputs).
- Desarrollar, Definir y Supervisar los Layout de los proyectos y objetivos de ventas.
- Supervisar y coordinar al equipo de ventas.
- Requerir, Retroalimentar y Evaluar el rendimiento del equipo de ventas.
- Fungir como imagen de la empresa ante las negociaciones con clientes.
- Atraer, Convencer y Atender nuevos clientes y proveedores.
- Proporcionar toda la información necesaria que requieran los clientes para contratar los servicios y productos de la empresa
- Seleccionar, Elaborar y Gestionar propuestas de negociación.
- Planificar las visitas con clientes y proveedores.
- Elaborar, Proporcionar y Supervisar contratos de cierre de negociación.
- Analizar y Desarrollar presupuestos, proyecciones, costeos y beneficios de ventas.
- Presentar informes de ventas, ingresos y gastos, así como previsiones realistas al equipo de dirección y áreas relacionadas.

¿Cómo lo lograrás?

- Negociación
- Manejo de personal
- Liderazgo
- Proactividad
- Trabajo por objetivos
- Trabajo en equipo

¿Qué ofrecemos?

Salario: Acorde a experiencia, comisiones, más prestaciones de ley

Horario: lunes a viernes de 09:00 am a 06:00 pm

Lugar de trabajo: Iztacalco, Agrícola Pantitlán